# ENER.LOC

### **ENERGIA | ENTI LOCALI | AMBIENTE**

XIII edizione | 27 Giugno 2019 | CCIAA Sassari

Efficientamento energetico, economia circolare e nuove opportunità per professionisti, aziende e Pubblica Amministrazione

### Andrea Bassi







Partner













BPER:







































# **COME TUTTO È INIZIATO**



**GÜNTER FRONIUS** (1907-2015)

### L'INIZIO

Günter Fronius fondò l'omonima azienda Fronius nel 1945 a Pettenbach, Austria

### **OBIETTIVO**

Creare sostenibilità







CAMERA DI COMMERCIO



















### STABILITÀ GENERAZIONE DOPO GENERAZIONE

IERI, OGGI **DOMANI** 

> **A CONDUZIONE FAMILIARE**











edilportale







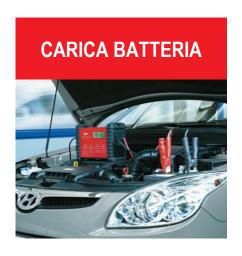








### TRE DIVISIONI. OLTRE 70 ANNI DI ESPERIENZA







**Dal 1945** 

Carica batterie

per batterie di automobili e carrelli elevatori elettrici

Dal 1950

Saldatrici

per industria automobilistica, cantieristica navale e offshore

**Dal 1992** 

Inverter fotovoltaici

connessi alla rete e sistemi di monitoraggio per impianti residenziali e commerciali

ENER.LOC è organizzato da



Partner













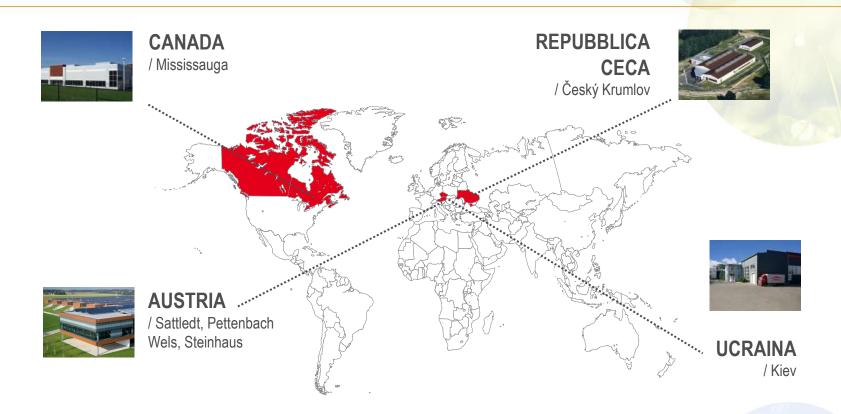












# **DOVE PRODUCIAMO**





























### LA NOSTRA STORIA





- Dal 1945 Family Company
- Società Austriaca con 3 divisioni:
  - Azienda non quotata in borsa
  - Investimenti in R&S pari al 17% del fatturato
  - Oltre 20 anni di esperienza nell'energia solare
  - Dal 01.01.2008
- Bussolengo (Verona)
- 34 Dipendenti
- ✓ Vendita e assistenza per le divisioni carica-batterie e inverter per impianti FV
- Supporto Tecnico; Service ed assistenza
- Vendite
- Marketing
- Seminari di formazione tecnica



Partner







edilportale<sup>3</sup>

















### FRONIUS SOLAR DIVISION IN NUMERI

3817 dipendenti in 28 paesi.

> 1.000.000

Inverter venduti nel mondo dal 2015

~30% quota di mercato in Italia

> 500 dipendenti nel reparto R&D

> 2,660 FSP nel mondo

136 MW installati in Italia nel 2017

ENER.LOC è organizzato da

Partner

Con il sostegno di























### LA NOSTRA VISIONE DEL FUTURO...



ENER.LOC è organizzato da

Partner

Con il sostegno di





















### **SOLUZIONI RESIDENZIALE FINO A 8,2 KW**



### FRONIUS PRIMO 3.0 -8.2 kW

Inverter Monofase – Certificato CEI 0-21 – 2 MPPT

Taglie di potenza: 3-3,5-3,6-4-4,6-5-6-8,2kW

Storage Ready: abbinabile al sistema d'accumulo Solarwatt Matrix Myreserve



### FRONIUS SYMO 3.0 -8.2 kW

Inverter Trifase – Certificato CEI 0-21 – 2 MPPT

Taglie di potenza: 3-3,7-4,5-5-6-8,2kW

Storage Ready: abbinabile al sistema d'accumulo Solarwatt Matrix Myreserve



#### FRONIUS SYMO HYBRID 3.0 -5.0 kW

Inverter Trifase Bidirezionale – Certificato CEI 0-21

Taglie di potenza: 3-4-5kW

Storage Ready: Fronius Energy Package capacità: 4,5-6-7,5-9-10,5-12 kWh





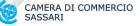
Con il sostegno di





























### **SOLUZIONI COMMERCIALI**



### FRONIUS SYMO 10.0 -20.0 kW

Inverter Trifase – Certificato CEI 0-21/0-16 – 2 MPPT

Taglie di potenza: 10-12,5-15-17,5-20 kW

Storage Ready: abbinabile al sistema d'accumulo Solarwatt Matrix Myreserve



### **FRONIUS ECO 25.0 -27.0 kW**

Inverter Trifase – Certificato CEI 0-21/0-16

Taglie di potenza: 25-27 kW































### **INVESTIRE NEL FOTOVOLTAICO CON IL NOLEGGIO OPERATIVO**









Media partner



Sponsor







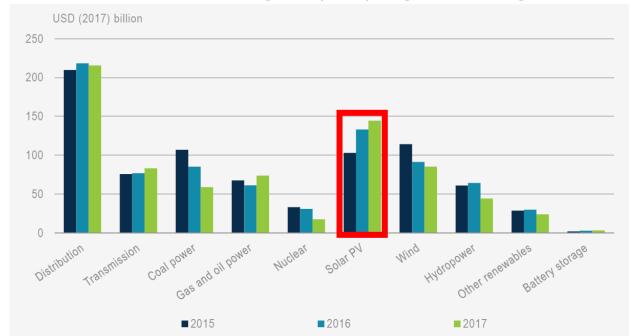




### **IL CONTESTO**

Nei vari settori industriali la competizione è sempre più serrata. Le società con alti costi energetici sono sempre alla ricerca di una soluzione che abbatta i costi, aumenti il valore del bene prodotto e non per ultimo, lasci invariato il rischio.

### Investimenti nel settore energetico per tipologia di tecnologia



Fonte: International Energy Agency World Energy Investment 2018



























# I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (1/6)





#### Riduzione dei costi:

L'energia costa alle imprese, in media, circa il 3-5% del fatturato annuo, in alcuni casi può arrivare a contare per l'80% del costo del prodotto.

Un impianto FV può diminuire questi costi.



#### Creazione di valore:

Un recente studio Nielsen sulla sostenibilità ha rivelato che il 45% delle persone intervistate dicono di essere disposte a pagare di più per i beni e servizi offerti da aziende che adottano pratiche di sostenibilità come ad esempio produrre energia da fonte fotovoltaica



#### Riduzione dei rischi:

L'alta volatilità dei prezzi energetici rende difficile e rischiosa la pianificazione dei costi a lungo termine. Un impianto FV con servizi accessori di O&M e garanzia sulla produzione permette di conoscere in anticipo i futuri flussi di cassa a lungo termine





















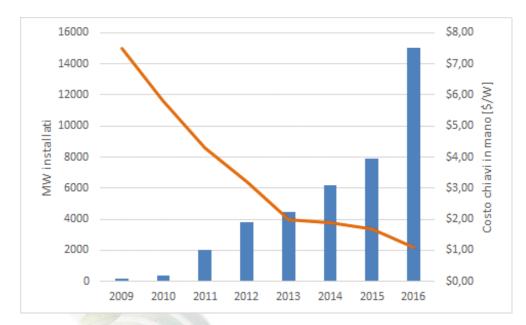






# I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (2/6)

Negli ultimi anni si è assistito ad un incremento esponenziale delle installazioni di sistemi fotovoltaici. Nel 2016, solo nel mercato statunitense si è raggiunta una potenza installata di circa 15 GW. Il costo chiavi in mano al watt installato è invece crollato raggiungendo prezzi vicini a 0,8 €/W nel 2018.



Fonte: International Energy Agency World Energy Outlook 2016 Dati riferiti al mercato USA





Partner





















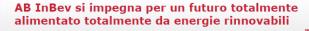
# I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (3/6)

Oltre l'80% dei consumatori continua a esprimere interesse per la protezione dell'ambiente.

Fornire informazioni sul tipo di energia utilizzata per produrre un prodotto, è una strategia emergente.

#### Principi di sviluppo sostenibile Agenda ONU





Torna alla lista notizie >

30 marzo 2017

Anheuser-Busch InBev (AB InBev) annuncia il suo impegno per assicurarsi che il 100% dell'energia elettrica acquistata provenga esclusivamente da fonti rinnovabili entro il 2025 rinnovabili, unendosi al RE100, un'iniziativa internazionale che riunisce le aziende che intendono condividere lo stesso impegno. RE100 è guidato da The Climate Group in collaborazione con il Carbon Disclosure Project.

### Ikea punta al 100% di energia rinnovabile

#### **AMBIENTE**

Energia da fonti rinnovabili, prodotti biologici nei ristoranti, recupero e riduzione dei rifiuti. Ecco la via verso la sostenibilità intrapresa da Ikea.























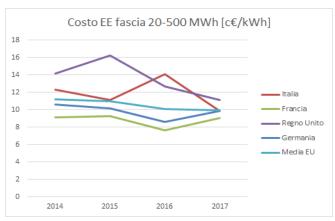


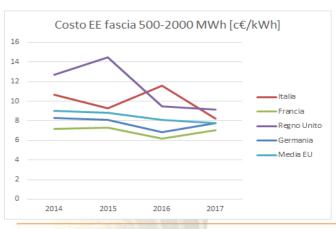


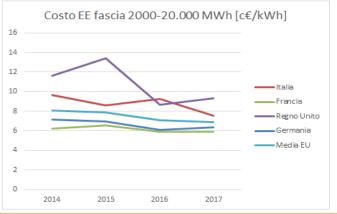
# I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (4/6)

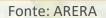
In Italia si vive una situazione sistemica di caro energia, per tutte le fasce di consumo. Ne risente la competitività a livello internazionale.















Partner







enel x









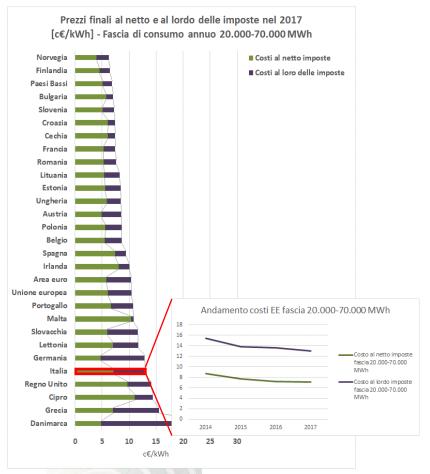


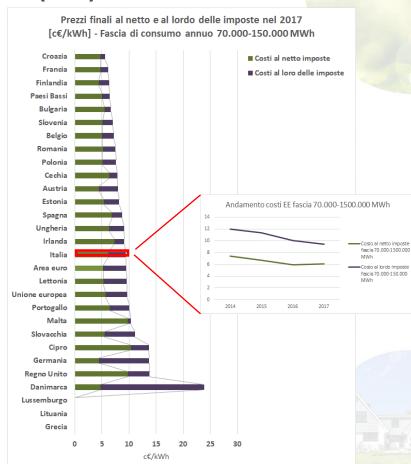
Fondazione

di Sardegna



# I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (5/6)





ENER.LOC è organizzato da

Partner

CAMERA DI COMMERCIO











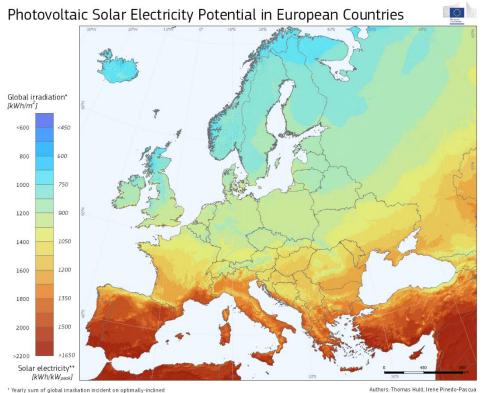






Fonte: ARERA

# I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (6/6)



**Eppure il** potenziale c'è.



"Yearly sum of solar electricity generated by optimally-inclined 1kW<sub>o</sub> system with a performance ratio of 0.75

© European Union, 2012 PVGIS http://re.jrc.ec.europa.eu/pvqis/

Authors: Thomas Huld, Irene Pinedo-Pascua EC . Joint Research Centre In collaboration with: CM SAF, www.cmsaf.eu

Media partner















Sponsor













# IL FINANZIAMENTO DEGLI IMPIANTI PV (1/2)

Cosa scelgo?

	Cash	PPA	Leasing	Noleggio Operativo
Proprietà	Diretta proprietà	Di terze parti	Di terze parti	Di terze parti
Pagamento	In funzione del finanziamento	Prezzo al kWh consumato	Rata (bene + capitale)	Rata (bene + servizio)
Contabilità	Nel patrimonio (possibilità di super ammortamento, quota IRES)	Costo a conto economico (100% IRES e IRAP)	Nel patrimonio (possibilità di super ammortamento, quota IRES)	Costo a conto economico (100% IRES e IRAP)
Anticipo	100% del valore	Nessuno	Variabile	Nessuno
Energia	Durata di vita del bene	10-20 anni	5-10 anni	5-20 anni

ENER.LOC è organizzato da

Partner

Con il sostegno di

Media partner

Sponsor























# IL FINANZIAMENTO DEGLI IMPIANTI PV (2/2)

Noleggio Cash Leasing **PPA Nessun capitale** iniziale richiesto Sistema mantenuto allo stato dell'arte per tutta la vita utile Garanzia sulla produzione per la durata del contratto Possibilità di abbandonare l'investimeento Possibilità di usufruire di sgravi fiscali Scalabilità dell'investimento





Partner















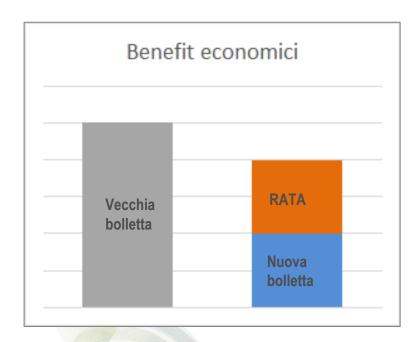






# IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (1/7)

La formula contrattuale a performance garantita permette di azzerare il rischio del cliente finale e finanziare il costo della rata attraverso il risparmio in bolletta.



- Un contratto di locazione consente ad un'organizzazione di affittare un impianto solare in cambio di un pagamento fisso.
- La combinazione di canoni di locazione noti e bollette più basse porta in genere ad una riduzione immediata dei costi dell'elettricità e consente un maggiore risparmio nel tempo.
- Al termine del contratto di locazione (tipicamente 15-20 anni), si ha la possibilità di acquistare il sistema, rinnovarlo o far rimuovere il sistema.





Partner











Sponsor











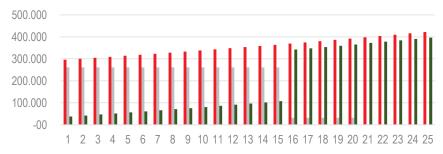
# IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (2/7)

### L'offerta commerciale:

- Pagamento di una rata mensile fissa, per utilizzare tutta l'energia elettrica prodotta dall'impianto FV
  - per il proprio autoconsumo
  - oppure per immetterla in rete (il processo di vendita compete al cliente)
- La rata mensile avrà un costo inferiore rispetto a quello della bolletta elettrica (per la stessa quantità di kWh), risparmio fin dal primo giorno
- Garanzia di una produzione minima per l'intera durata del contratto
- Esecuzione di manutenzioni sull'impianto a spese del locatore
- Possibilità da parte del cliente di prolungare il noleggio operativo per altri 5 anni oppure acquistare il bene a prezzo stipulato.

### **CASH FLOW Progetto**





■ Risparmio PV

■ Rata Noleggio ■ Risparmio Netto Cliente

























### Piccoli impianti - PMI

#### Situazione AS-IS

Finanziabilità degli impianti attraverso:

Cash

Leasing

#### **Problematiche**

- Storicamente è una tipologia di clienti difficili da finanziare a tassi che consentono di avere risparmi nel breve periodo.
- La loro dimensione è tale da non giustificare la realizzazione di impianti tramite PPA

#### Scenario futuro

Finanziabilità degli impianti attraverso:

- Cash
- Leasing
- Noleggio

### Grandi impianti – aziende energivore

#### Situazione AS-IS

Finanziabilità degli impianti attraverso:

- Cash
- Leasing

#### **Problematiche**

- I progetti aziendali di grandi dimensioni, tra cui impianti a tetto, o array a terra, richiedono grandi risorse tecniche ed economiche per la gestione e conduzione dell'impianto.
- Si preferisce investire nelle attività principali dell'azienda

#### Scenario futuro

Finanziabilità degli impianti attraverso:

- Cash
- Leasing
- PPA
- Noleggio



Partner

e (1)



















edilportale



# IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (4/7)

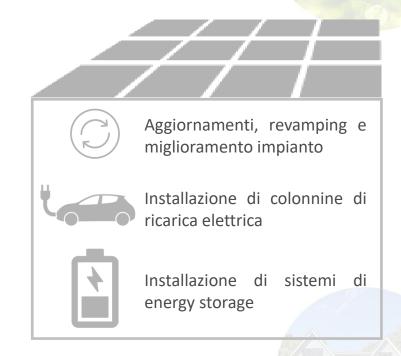
### Più servizi...

Il noleggio operativo di un impianto FV è un servizio energetico e tipicamente include:

- Monitoraggio dell'impianto
- Conduzione dell'impianto
- Manutenzione dell'impianto

Sul mercato ci sono proposte che inoltre includono:

- Garanzia della produzione
- Introduzione di miglioramenti tecnologici
- Integrazione futura di prodotti/servizi a valore aggiunto























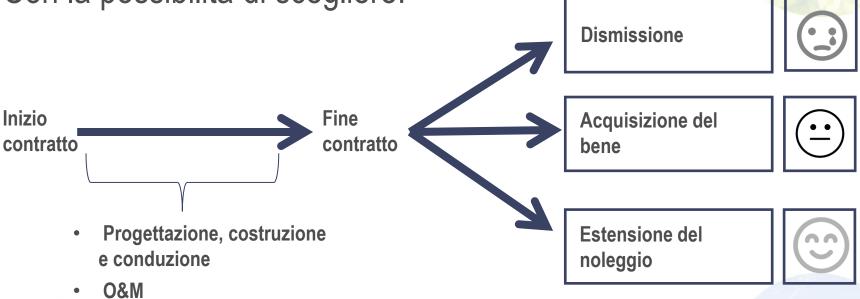






# IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (5/7)

Con la possibilità di scegliere:









Garanzia produzione







Sponsor













# IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (6/7)

Costo attrattivo, a prescindere dalla durata annuale



#### Durata minima contrattuale

#### PRO:

- Durata contrattuale breve
- Massimo cashflow cumulato per il cliente
- · Possibilità di scelta anticipata per fine contratto

#### CONS:

- Massimizzazione della rata del noleggio
- · Non utilizzo dei servizi a valore aggiunto per lungo tempo

#### Diminuzione del costo rata



Diminuzione del risparmio cumulato

#### Durata massima contrattuale

#### PRO:

- Stabilizzazione del prezzo e del rischio energetico per lungo periodo
- Minimizzazione della rata del noleggio
- Manutenzione allo stato dell'arte per quasi tutta la vita utile dell'impianto

#### CONS:

- Minimo cashflow cumulato per il cliente
- Elevata durata contrattuale

Un contratto di noleggio operativo permette alla fine della durata contrattuale, tra le varie opzioni, di estendere il noleggio stesso. In questo caso la nuova rata sarà drasticamente ridotta a fronte degli stessi servizi.



























# IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (7/7)



Valutazione economica e tecnica



Valutazione tipologia di finanziamento



**Affidamento EPC 0&M** 



Monitoraggio impianto e produzione

Energia

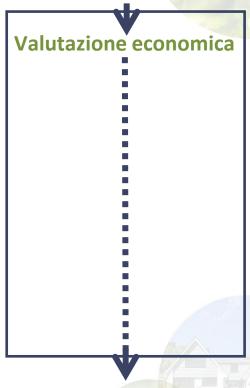
### **PPA**



**Energia** 

Monitoraggio consumo

### Noleggio operativo



Energia

ENER.LOC è organizzato da

CAMERA DI COMMERCIO





















### **GRAZIE PER L'ATTENZIONE**















edilportale<sup>®</sup>

















### **ENERGIA | ENTI LOCALI | AMBIENTE**

XIII edizione | 27 Giugno 2019 | CCIAA Sassari Via Roma, 74

Coordinamento scientifico Romano Giglioli Coordinamento organizzativo
Teresa Cervino

Segreteria Organizzativa Tanya Spasari

Valentina Dami

Addetto stampa Aldo Muzzo Grafica Matteo Gerber

ENER.LOC è organizzato da









Con il sostegno di



Sponsor







Media partner









ENER.LOC. si svolge con il patrocinio di























